

Das Neueste

für Kunden & Freunde der Firma Hinz



*Sie stehen im Mittelpunkt
unserer Leistungen.*

So steht es auf den Karten, die Sie nach erledigtem Auftrag von uns bekommen und mit denen wir Sie um Ihre Meinung über unsere Leistung fragen.

Liebe Kunden und Freunde der Firma Hinz,

diese Karten zur Beurteilung der Servicequalität unserer Arbeit setzen wir nun schon einige Jahre lang ein. Dennoch sind sie heute genauso wichtig wie früher. Denn gemäß dem Zitat aus der Gastronomie „Man ist immer nur so gut wie das letzte Essen, das man serviert hat“ zählen auch in unserem Gewerk nur die aktuellen Leistungen.

Über die vielen positiven Rückmeldungen auf den Meinungskarten freuen wir uns und sie spornen uns an, noch besser zu werden. Ebenso wichtig sind für uns aber die Hinweise auf Aufträge, die wir nicht zu Ihrer Zufriedenheit ausgeführt haben. Nur durch Ihre offenen Worte können

wir fragliche Punkte klären und unsere Fehler nicht nur beheben, sondern auch aus ihnen lernen – und in Zukunft Ihren und unseren Ansprüchen noch gerechter werden. Dann können wir für Sie heute besser sein als gestern und morgen besser als heute.

Machen Sie also regen Gebrauch von den Meinungskarten, die unsere Kundendienst-Techniker Ihnen nach Abschluss eines Auftrages aushändigen! Gerne können Sie uns auch im Internet Ihre Meinung sagen:

www.hinz-koeln.de/Interaktiv/Online-Bewertungsbogen

In diesem Sinne danke ich Ihnen für Ihre Mithilfe,
freue mich auf weiterhin viele offene Worte
und wünsche Ihnen einen wunderschönen „goldenen“ Herbst!

Ihr Günter Hinz

Hinz

WASSER-WÄRME-UMWELT

Die Themen dieser Ausgabe:

*40% Energieeinsparung
ohne Investitionskosten*

Moderne Heiztechnik
mit Rundum-sorglos-Paket

*Die Wohnlichkeit hält
Einzug ins Badezimmer*

Hinz intern

Nachwuchssorgen? Nicht bei uns!

Ein Meister kommt zurück

Ex-Azubi nun fest übernommen

Und damit auch langfristig
keine Nachwuchsprobleme entstehen ...

*Hilfe auf dem Weg
durch den Förderdschungel*

*Energie sparen und
den Geldbeutel schonen*



40% Energieeinsparung ohne Investitionskosten

Moderne Heiztechnik mit Rundum-sorglos-Paket

Fossile Brennstoffe sind zu kostbar, um sie einfach nur zu „verheizen“. Darum erzeugen zeitgemäße Heizungssysteme, die nach dem Prinzip der Kraft-Wärme-Kopplung arbeiten, mit dem eingesetzten Brennstoff nicht nur Wärme, sondern auch sauberen, preiswerten Strom.

Diese Argumente überzeugten auch Alice Baker, Inhaberin eines Kölner Karosseriebaubetriebs, bei der wir im Wohn- und Geschäftsgebäude im Sommer dieses Jahres ein Blockheizkraftwerk installiert haben.

Wir analysierten für unsere Kundin den Ist-Zustand und zeigten ihr verschiedene Alternativen sowie die möglichen Einsparpotenziale auf. Auf dieser Basis trafen wir gemeinsam mit ihr die Entscheidung, ein Brennwertgerät in Verbindung mit einem Blockheizkraftwerk (BHKW, Dachs) einzubauen. Das Projekt in Zahlen:

Derzeit muss unsere Kundin jährlich gut 27.000 EUR für Energiekosten aufwenden. Bei einer angenommenen Preissteigerung von 5 % pro Jahr ergibt dies in den nächsten 20 Jahren eine stolze Summe von 950.000 EUR nur für Energiekosten.

• „Erst durch die Gespräche mit der Firma Hinz wurde uns klar, welche Kosten für Energie in der Zukunft noch auf uns zukommen und dass ein schnelles Handeln unabdingbar ist.“

Durch unser Modell ergibt sich auf Basis der aktuellen Daten eine Reduzierung der Heizkosten um ca. 40 % – dies bedeutet in den kommenden 20 Jahren eine kalkulierte Kostenersparnis von ca. 380.000 EUR! Die Investitionskosten von rund 80.000 EUR für die Gesamtanlage haben sich also bereits nach etwa 7 Jahren amortisiert.

Um die Investitionskosten für die Maßnahme nicht allein stemmen zu müssen, entschied sich Frau Baker für unser Rundum-sorglos-Paket, bei dem man die neue Heizungsanlage für 15 Jahre „mietet“, anstatt sie zu kaufen. Dies bedeutet:

- Keine Kosten für Wartung und Reparaturen
- Kostenloser Ersatz bei einem Totalschaden der Anlage
- 15 Jahre kalkulierte Sicherheit und Vollgarantie
- 15 Jahre steuerliche Absetzbarkeit
- **Keine Bindung an Energieversorger**

Frau Baker resümiert:

• „Die umfassende und ausführliche Beratung war ausschlaggebend für die Wahl des Rundum-sorglos-Pakets. Und hätten wir geahnt, wie reibungslos der Einbau und die Installation funktionieren, hätten wir uns schon viel früher für ein BHKW entschieden.“

Haben wir auch Ihr Interesse geweckt? Wir beraten Sie gerne unverbindlich und maßgeschneidert. Rufen Sie uns an und vereinbaren Sie einen Termin mit unserem Heizungsspezialisten Kai Forg unter (0221) 9 44 04 22-0.



Vom Ist-Zustand (Bild links) zum augenscheinlich saubereren und preiswerten Strom (Bild rechts). Fotos: Felix Mayr



Die Wohnlichkeit hält Einzug ins Badezimmer



In den vergangenen Jahren hat das Badezimmer als Lebens- und Wohnbereich immer mehr an Bedeutung gewonnen. Duravit setzt hier als Trendsetter nochmals neue Maßstäbe: Das Badmöbelprogramm Delos bringt – bei reduziertem Design – eine besonders wohnliche Atmosphäre und neue Leichtigkeit ins Bad.

Die scheinbar schwebende Konsole aus dem Delos-Programm kommt ohne

sichtbare Trägerkonstruktion aus und fügt sich dadurch elegant und leicht in den Raum ein. Möglich macht dies eine unsichtbare Wandbefestigung, die das geradlinige Design von Delos zur vollen Entfaltung bringt. Auf beiden Seiten der Konsole können Handtuchhalter ergänzt werden.

Delos gibt es in zwei Echtholzoberflächen sowie in frischem Hochglanzweiß. Insbesondere die Echtholzfurniere unterstreichen den wohnlichen Charakter des Badmöbelprogramms. In neuartiger, gebürsteter Relief-Haptik heben die Oberflächen die natürlichen Eigenschaften des Holzes hervor und sorgen für wohlige Behaglichkeit. Neben dunklem Nussbaum steht helle Eiche zur Wahl.

Elegant und stilistisch ebenso reduziert wie die Konsole, ergänzen Hoch-, Halbhochschränke und Schubladenelemente die Serie. Im Inneren setzt sich die Leichtigkeit von Delos fort: Stabile Glasböden, die nur an der vorderen und rückwärtigen Kante durch ein Aluprofil eingefasst sind, bieten ausreichend Ablagefläche. Die Schubkästen von Delos sind bequem mit leichtem Druck zu öffnen und zu schließen.

Vergrößern auch Sie Ihre Freude an und in Ihrem Bad durch Wohnlichkeit und Leichtigkeit! Unser Badspezialist Thomas Hermann entwickelt dafür mit Ihnen ein individuelles Konzept. Gerne stehen wir Ihnen unter Telefon (02 21) 9 44 04 22-0 zur Vereinbarung eines Beratungstermins zur Verfügung.

Hinz intern

Nachwuchssorgen? Nicht bei uns!

Dass die Ausbildung im eigenen Betrieb eine für alle Beteiligten lohnenswerte Investition ist, davon ist Geschäftsführer Günter Hinz schon immer überzeugt gewesen. Dass er damit richtig liegt, zeigen die personellen Entwicklungen der letzten Zeit erneut:



Ein Meister kommt zurück!

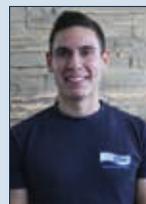
Tim Harster absolvierte von August 2006 bis Januar 2010 seine Ausbildung im Berufsfeld Anlagenmechaniker für Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik bei uns. Im Anschluss daran übernahmen wir ihn als Kundendienst-Techniker. Am 31. Dezember 2010 verließ er uns jedoch, um sich in der Tageschule auf die Meisterprüfung vorzubereiten.

Zurück kam er im März dieses Jahres nach sehr erfolgreich abgelegter Prüfung als Meister im Installateur- und Heizungsbauer-Handwerk und ist nun als Projektleiter für den Bereich Sanierung zuständig. Wir wünschen ihm viel Freude in seinem neuen Aufgabengebiet!



Ex-Azubi nun fest übernommen!

Im Sommer haben wir unseren mittlerweile „gestandenen Gesellen“ Tim Schmitz fest in unseren Mitarbeiterstamm übernommen. Viele unserer Kunden haben ihn mit seiner engagierten und freundlichen Art bereits während seiner Ausbildungszeit kennen und schätzen gelernt. Wir wünschen ihm weiterhin viel Erfolg bei der Arbeit!



Und damit auch langfristig keine Nachwuchsprobleme entstehen ...

... haben wir zum 1. August wiederum drei neue Auszubildende eingestellt: Georgios Stamopoulos, Fabian Feldgen und Patrick Pfahl bringen seitdem frischen Wind in unseren Betrieb. Wir wünschen allen dreien eine gute Zeit in unserem Unternehmen und einen erfolgreichen Verlauf ihrer Ausbildung!

Weiterhin wünschen wir allen „neuen“ Mitarbeitern, dass sie sich im Kollegenkreis und in ihrem Aufgabengebiet wohl fühlen und im Sinne unserer Kunden langfristig und erfolgreich bei uns mitwirken.

Hilfe auf dem Weg durch den Förderdschungel

Der Gesetzgeber fordert und fördert das Energiesparen – und für Sie lohnt es sich jetzt gleich dreifach. Energetisches Modernisieren senkt die Heizkosten, steigert den Wohnkomfort und dient dem Werterhalt Ihrer Immobilie. Doch welche Maßnahme wie gefördert wird, ist regional äußerst unterschiedlich und für Immobilienbesitzer oft nur schwer zu durchschauen.

Hier setzt eine erstklassige Serviceleistung unseres Kooperationspartners Wüstenrot an: die umfassende und kostenlose Wüstenrot-Zuschussberatung inklusive unterschrittsreifer Antragsformulare!

Neue Verordnungen, vielfältige Umweltvorschriften, unübersichtliche Formulare und Förderbedingungen. Ab sofort brauchen Sie sich nur noch für das zu interessieren, was Sie wirklich wissen wollen: nämlich wie viel Geld Sie aus welchen Fördermitteln für Ihre Maßnahme bekommen. Neue Heizung, Fassade dämmen oder von Grund auf sanieren? Sagen Sie uns, was Sie planen. Ihr Wüstenrot-Berater Axel Willebrand recherchiert die Zuschüsse – komplett mit unterschrittsreifen und versandfertigen Antragsformularen.

Die Wüstenrot-Leistungen – Ihre Vorteile:

- Recherche aller Fördermöglichkeiten
- Ermittlung der Kombinierbarkeit von Förderprogrammen
- Optimierungsvorschläge für geplante Vorhaben
- Auflistung aller wesentlichen Hinweise und Termine
- Aufbereitung aller Antragsformulare

Und das Beste daran ist:

Die Wüstenrot-Zuschussberatung ist für Sie kostenfrei!

Nehmen Sie bei Interesse Kontakt auf mit Axel Willebrand, Wüstenrot-Servicecenter Bonn, unter Telefon (0228) 9 69 82 12 oder (01 71) 3 21 67 93. Gerne stellen wir den Kontakt für Sie her.

Energie sparen und den Geldbeutel schonen

Die Heizungsanlage eines Einfamilienhauses macht bis zu 78 % des Energieverbrauchs aus. Dabei sind alte, unregelmäßige Heizungsanlagen die größten Stromfresser im Haushalt.

Durch den Einbau einer neuen Hocheffizienzpumpe, z. B. der Wilo-Stratos PICO (für Ein- und Zweifamilienhäuser), können Sie große Einsparpotenziale nutzen und jährlich bis zu 141 EUR Stromkosten sparen.



Foto: Wilo

voRWEg gehen mit der Energiesparoffensive

Darüber hinaus belohnt die RWE bis zum 31. Dezember 2012 den Einbau einer Hocheffizienzpumpe mit 100 EUR Förderung. Profitieren können davon alle Strombezieher, die eines der RWE-Langfristprodukte mit bis zu 3 Jahren Preisstabilität beziehen oder jetzt bestellen. Alle Informationen zur Förderung gibt es unter www.vorweggehen.de

Hinz

WASSER-WÄRME-UMWELT

Helmut Hinz GmbH & Co.
Sülgürtel 6 – 8
50937 Köln

Telefon (02 21) 9 44 04 22-0
Telefax (02 21) 9 44 04 22-1

post@hinz-koeln.de
www.hinz-koeln.de



Foto: fotolia